

SAERTEX erweitert Vertriebspartnerschaft mit Biesterfeld in Norwegen

Lokaler Vertrieb und technische Beratung für Composite-Anwendungen in Norwegen

Wir freuen uns, die Erweiterung unserer Zusammenarbeit mit Biesterfeld auf den norwegischen Markt bekannt zu geben. Nach erfolgreichen Partnerschaften in Deutschland und Polen unterstützt Biesterfeld nun auch Kunden in Norwegen mit lokalem Vertrieb und technischer Beratung für unsere faserverstärkten Verbundwerkstoffen.

Die Partnerschaft ermöglicht einen verbesserten Zugang zum SAERTEX-Portfolio. Dazu gehören multiaxiale Gelege aus Glas-, Carbon- und Naturfasern sowie maßgeschneiderte Leichtbaulösungen für eine Vielzahl von Composite-Anwendungen. Mit mehr als 100 Jahren Erfahrung im Vertrieb von Spezialprodukten bringt Biesterfeld umfassendes Material-Know-how und technische Expertise in Branchen wie Marine & Offshore, Aquakultur, Infrastruktur, Verteidigung sowie Sport & Freizeit mit.

SAERTEX © 2026 • Site: https://www.saertex.com/en/blog/2026/06/24/saertex-und-biesterfeld-erweitern-vertriebspartnerschaft-in-norwegen/?lwd_pdf=1&post=38774

„Die Erweiterung nach Norwegen ist ein wichtiger strategischer Schritt, um die Partnerschaft zwischen Biesterfeld und SAERTEX in einem der innovationsstärksten Composite-Märkte Europas weiter auszubauen. Mit Norwegens starkem Fokus auf die Marineindustrie, Aquakultur und nachhaltige Infrastruktur eröffnet die erweiterte Zusammenarbeit neue Möglichkeiten, Kunden mit fortschrittlichen Composite-Lösungen für anspruchsvolle Anwendungen und zukunftsorientierte Industrien zu unterstützen“, sagt Dr. Johannes Martin, Market Manager Performance Products bei Biesterfeld.

„Norwegen ist ein Markt mit großem Potenzial für die Composite-Industrie. Das Land verfügt über eine starke, technologisch anspruchsvolle industrielle Basis und einen hohen Einsatz von Carbonfaser-Gelegen. Wir sehen große Chancen, diesen Markt mit unseren innovativen Lösungen zu unterstützen. Unsere Zusammenarbeit mit Biesterfeld hat in den Märkten, die wir gemeinsam betreuen, durchweg zu sehr guten Ergebnissen geführt. Die Ausweitung der Partnerschaft auf Norwegen ist daher der nächste logische Schritt. Wir sind überzeugt, dass die Kombination aus der lokalen Marktkenntnis von Biesterfeld und der technischen Expertise von SAERTEX einen echten Mehrwert für Kunden in dieser wichtigen und wachsenden Region schaffen wird“, sagt Diego Fernandes, Sales Director Industry Europe bei SAERTEX.

Gemeinsam möchten wir unsere Kunden noch gezielter unterstützen, Reaktionszeiten verkürzen und eine zuverlässige lokale Materialverfügbarkeit sicherstellen. Wir freuen uns darauf, die erfolgreiche Zusammenarbeit fortzusetzen, gemeinsame Projekte weiterzuentwickeln und den Einsatz moderner Composite-Anwendungen auf dem norwegischen Markt weiter auszubauen.

SAERTEX © 2026 • Site: https://www.saertex.com/en/blog/2026/06/24/saertex-und-biesterfeld-erweitern-vertriebspartnerschaft-in-norwegen/?lwd_pdf=1&post=38774